

基調講演 「絶対無理」から大逆転、年商500億円へ

# 諦めない心が 事業を生んだ ゼクシィ創業ストーリー

～業界構造と消費者行動を変えたブレイクスルーは何だったか  
困難を乗り越え新しい価値を生み出す仕事術とは～

いまや結婚式を挙げる人の95%以上のカップルが利用する結婚情報誌「ゼクシィ」。売上500億円、利益200億円の大事業に成長したゼクシィは、実は「リクルートはブライダルはやらない」「絶対に儲からない」と長年言われていた社内神話を壊して生まれました。どんなブレイクスルーを起こしたのか、生みの親である講師が事業誕生秘話をお話します。

業界構造からユーザーニーズを発見する手法など新規事業開発の手法だけでなく、志を等しくする仲間の見つけ方や周囲の巻き込み方、リーダーシップとはなにか、事業の命運を左右する判断基準、事業成長の鍵となるユーザーの解像度の上げ方、イノベーションのための女性活躍推進のコツなど、日々のお仕事に活かせる学びのポイントを盛り込んでいます。



2025年

# 3月13日 木

15:30～17:00 ANAクラウンプラザホテル松山  
本館4Fダイヤモンドボールルーム

講師

株式会社アーレア 代表取締役  
渡瀬ひろみ氏

新規事業コンサルタント、プロデューサー、個人投資家。1988年京都大学農学部農林経済学科卒、同年リクルート入社。ブライダル情報誌事業「ゼクシィ」の生みの親。リクルートにて新規事業畑を歩み、プロジェクト・リーダー、編集長、事業責任者を歴任。2010年に独立。事業戦略および新規事業コンサルティング会社設立、ベンチャーキャピタル設立、上場企業代表取締役を経て、現在は上場企業複数社および投資先ベンチャー企業の経営に携わる。

定員

100名程度  
(先着順)

[対象] 企業の経営者、幹部、  
人事労務担当者、  
女性管理者等

参加費  
無料

以下のフォームに必要事項をご記入の上FAXにてお申し込み下さい。メールでもお申し込みいただけます。

事業所名

参加者  
ご氏名

電話

FAX

参加者  
ご氏名

E-mail  
(代表者様)

参加者  
ご氏名

お申込締切

2月28日(金)

[お申込・お問合せ先] 愛媛県経営者協会

松山市大手町2丁目5-7 松山商工会館5F  
TEL:089-921-6767

FAX:089-947-6650

Email: ehime-keikyo-257@mf.pikara.ne.jp

主催: 愛媛県経営者協会 女性リーダークラブ 共催: 愛媛労働局

後援: 愛媛県、愛媛県商工会議所連合会、愛媛県商工会連合会、愛媛県中小企業団体中央会、愛媛県経済同友会、一般社団法人 愛媛県法人会連合会